

Langue française

LLM de droit des affaires (40 crédits)

I- Objectifs

Le LLM en droit des affaires a vocation à assurer une formation de juristes de haut niveau, parfaitement bilingues, en français et en anglais, spécialisés dans le domaine du droit des affaires et appelés à exercer une activité professionnelle au sein de cabinets d'avocats, de banques ou de grandes entreprises au Liban et à l'étranger.

Le programme des enseignements a pour but de former des praticiens rompus aux règles et à la pratique du droit des affaires dans les relations internes et internationales et susceptibles de s'adapter à la diversité des systèmes juridiques.

Les enseignements sont dispensés sous forme de séminaires, fondés sur la méthode interactive, alliant les enseignements théoriques à l'étude de cas pratiques et favorisant l'initiation aux techniques de rédaction et d'élaboration des actes juridiques

II- Débouchés

Avocats d'affaires.

Juristes d'entreprises.

Consultants juridiques auprès de banques et d'établissements financiers.

III- Programme des enseignements

Droit des contrats I (3 crédits)

Techniques contractuelles

- Techniques de négociation du contrat
- Techniques de rédaction du contrat

Droit des contrats II (6 crédits)

Réglementation des contrats internationaux

Contrats types

- Contrat de construction
- Contrat de fiducie
- Contrats pétroliers
- Contrats de consommation
- Contrats électroniques
- Contrat de propriété intellectuelle

Droit bancaire I (4 crédits)

Financement des sociétés

- Factoring, leasing
- Prêts structurés, prêts syndiqués

Contrats bancaires internationaux

- Garantie à première demande
- Crédit documentaire

Droit bancaire II (3 crédits)

Droit bancaire islamique

- Principes de la finance islamique
- Contrats de la finance islamique

Introduction au droit bancaire des pays arabes du Golfe (15 heures)

Droit des sociétés I (3 credits)

Constitution et dissolution des sociétés

Fusions-acquisitions

Pactes d'actionnaires

Holdings et sociétés off shore

Droit des sociétés II (20 credits)

Fiscalité des sociétés

Comptabilité des sociétés

Droit pénal des sociétés

IV – Conditions d'inscriptions

Langue anglaise

LLM in Business Law

Objectives

The LLM in Business Law aims at providing a solid academic background to students or legal professionals, fluent in both French and English, who specialize in the field of Business law and wish to enhance their career in law firms, banks or large companies in Lebanon and abroad.

The program is designed to assist practitioners in becoming familiar with the rules and practices of Business Law in both domestic and international relations, and in adapting to various legal systems.

The courses have the format of interactive seminars, which combine theoretical content with practical case studies and aim at providing the skills and techniques required for drafting legal documentation.

Opportunities

Business Lawyers

Corporate Lawyers

Legal advisers of banks and financial institutions

Curriculum

The studies program includes the following courses:

Contracts Law I (3 credits)

Contractual techniques

- contract negotiation techniques
- contract drafting techniques

Contracts Law II (6 credits)

Standard contracts

- construction contracts
- fiduciary contracts
- oil and gas contracts
- consumer contracts
- electronic contracts

Regulation of international contracts

Banking Law I (4 credits)

Corporate finance techniques

- Factoring, leasing
- structured loans, syndicated loans

International banking contracts

- First demand guarantees
- Documentary credit

Banking Law II (3 credits)

Islamic banking law

- principles of islamic finance
- islamic finance contracts

Introduction to banking law in the arab gulf countries

Corporate Law I (3 credits)

Incorporation of companies

Dissolution of companies

Mergers and acquisitions

Shareholders' agreements

Corporate Law II (2 credits)

Corporate criminal law

Corporate taxation

Corporate accounting

Alternative dispute resolution (4 credits)

Conciliation

Médiation

Arbitration

Settlement